



ΣΥΝΕΧΙΖΟΥΜΕ... ΑΠΟ ΤΗ ΔΙΚΗ ΜΟΥ ΟΠΤΙΚΗ ΓΩΝΙΑ

Του Αντιπροέδρου της Ένωσης Περιπετερούχων Αττικής, **ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΟΝΤΟΥΠΗ**

ΤΟ ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟ, η εταιρεία «Παπαστράτος» παρουσίασε το πρόγραμμα στήριξης επιχειρήσεων μικρής λιανικής «Συνεχίζουμε Μαζί». Όσον αφορά στο συγκεκριμένο πρόγραμμα, θα ξεκινήσω την τοποθέτηση μου από το τέλος και όχι τυχαία, γιατί το «α» και το «ω» μιας επιχείρησης είναι η διαχείριση και ο τρόπος με τον οποίο γίνεται αυτή. Και φυσικά, ο λόγος είναι για το 3ο σκέλος του προγράμματος. Εδώ, παρατηρώ μια λεπτή στρατηγική της εταιρίας, γιατί καταρχάς, χτυπάει το «καμπανάκι» πως η μηχανογράφηση είναι πλέον απαραίτητη για τη λειτουργία του περιπτώρου το οποίο δεν μπορεί να συνεχίζει τη διαχείριση, επιτρέψτε μου τη λαϊκή έκφραση, «τρεις το λάδι και δυο το ξύδι». Επίσης, έρχεται με μία συγκεκριμένη πρόταση, καλά μελετημένη για εξοπλισμό και πρόγραμμα, φτιαγμένο ειδικά για το περίπτερο και ασφαλώς αξίζει της προσοχής μας.

Από εκεί και πέρα, θα ήθελα να σταθώ στη μείωση του λειτουργικού κόστους. Αυτό που μου τραβάει την προσοχή και θεωρώ πως αξίζει να μπορούμε στον πειρασμό είναι να μελετήσουμε τις χρεώσεις στο ρεύμα και στην τηλεφωνία των συγκεκριμένων εταιριών γιατί ήδη υπάρχει μια καλή μαγιά από τη στιγμή που η ίδια η εταιρεία συνεργάζεται με αυτές. Παράλληλα, θεωρώ πως η συμφωνία της «Παπαστράτος» με μία μεγάλη εταιρεία για γραφική ύλη και άλλα προϊόντα είναι και αυτή ένα στρατηγικό βήμα γιατί δεν είναι μόνο οι τιμές, αλλά μας υποδεικνύει και μια γκάμα προϊόντων για μεταπώληση που τα περισσότερα απ' αυτά δεν υπάρχουν στα δικά μας περίπτερα.

Και φυσικά πάμε στο πιο «πικάντικο» σημείο του προγράμματος: την ενίσχυση ρευστότητας. Το θεωρώ πολύ σημαντικό για πολλούς

λόγους. Το ποσό αυτό θα το μετρήσω με μία άλλη μονάδα μέτρησης. Με την «παραγγελία». Και σύμφωνα με την έρευνά μου θα ήταν περίπου μια ημερήσια παραγγελία του σημείου και την οποία δεν τη βρίσκεις και κάθε μέρα με πίστωση για μερικούς μήνες. Και θα συνιστούσα στους συναδέλφους μου, όχι μόνο να την εκμεταλλευτούν, αλλά και να χρησιμοποιήσουν το συγκεκριμένο ποσό για αύξηση των αποθεμάτων των προϊόντων της συγκεκριμένης εταιρείας. Δεν είναι δυνατόν να μην δούνε αύξηση, έστω και λίγο, του τζίρου στα συγκεκριμένα προϊόντα, συντηρώντας φυσικά όλο αυτό το διάστημα τα αυξημένα αποθέματα που προσφέρθηκαν.

Όσον αφορά στα κριτήρια με τα οποία έγινε αυτή η διανομή πιστότητας, σύμφωνα με τη μελέτη που έκανα, αυτή έγινε με γνώμονα την προσπάθεια του καθενός στην επαγγελματική δράση σε αυτόν τον τομέα. Επίσης, η «Παπαστράτος» έχει προσφέρει στο πρόγραμμα «Συνεχίζουμε μαζί» και μία υποτροφία για 100

άτομα της τάξεως των 250.000 ευρώ για τρία μεταπτυχιακά προγράμματα. Αυτό το πρόγραμμα απευθύνεται ή σε συναδέλφους πτυχιούχους και δεν είναι λίγοι αυτοί που δουλεύουν στα περίπτερα ή στα παιδιά μας που έχουν μεγαλώσει στα περίπτερα και σήμερα είναι πτυχιούχοι και δεν παρέλειψαν να βάλουν την πινελιά τους σε αυτά. Επειδή προέρχομαι από το χώρο της παιδείας ομολογώ πως ενθουσιάστηκα με αυτήν την κίνηση και προκαλώ την εταιρεία για οργάνωση σεμιναρίων με όλους τους επαγγελματίες του κλάδου και με τη βοήθεια της τεχνολογίας, τώρα είναι πιο εφικτό να πραγματοποιηθεί.

Επίσης, θα ήθελα να τονίσω πως από την προσωπική μου πείρα, το πρώτο πράγμα που θα κάνει ένας σωστός επαγγελματίας είναι πριν ανοίξει την επιχείρησή του, να την ασφαλίσει. Στην τελευταία δεκαετία της κρίσης πολλά σημεία έκλεισαν, όχι μόνο από αυτήν, αλλά και τις διαρρήξεις και τις ληστείες. Επειδή τα περίπτερα είναι ζημιοφόρες επιχειρήσεις για τις ασφαλιστικές εταιρίες, δεν είναι και το πιο εύκολο να αποκτήσεις ένα καλό ασφαλιστικό συμβόλαιο. Και θα ήθελα η «Παπαστράτος» να εξασφαλίσει μία καλή συμφωνία με μία ασφαλιστική εταιρεία.

Τέλος, συμβουλεύω τους συναδέλφους μου, να εκμεταλλευτούν αυτό το πρόγραμμα που για πρώτη φορά μία πολυεθνική εταιρεία προσφέρει στον κλάδο μας, βοηθώντας έτσι πραγματικά το περίπτερό του. Μόνο η ανταπόκρισή μας θα προκαλέσει την εταιρεία για μία επανάληψη μιας τέτοιας προσπάθειας, με την ελπίδα να το κάνει και θεσμό και να προκαλέσει επίσης και τις άλλες εταιρείες που συνεργάζονται με μας για κάτι αντίστοιχο. Είναι καιρός και εμείς να λειτουργήσουμε στρατηγικά.

**«ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΩ
ΤΟΥΣ ΣΥΝΑΔΕΛΦΟΥΣ ΜΟΥ,
ΝΑ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΤΟΥΝ
ΑΥΤΟ ΤΩΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ
ΠΟΥ ΓΙΑ ΠΡΩΤΗ ΦΟΡΑ ΜΙΑ
ΠΟΛΥΕΘΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ
ΠΡΟΣΦΕΡΕΙ ΣΤΟΝ ΚΛΑΔΟ ΜΑΣ,
ΒΟΗΘΩΝΤΑΣ ΕΤΣΙ ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΑ
ΤΟ ΠΕΡΙΠΤΕΡΟ ΤΟΥ».**